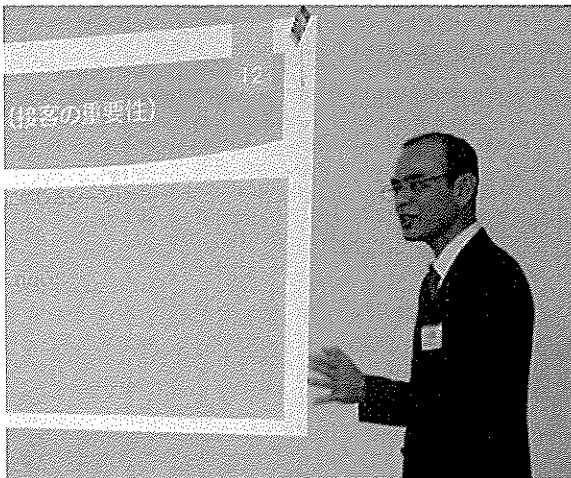


年末商戦 へ向けた！ 店舗レイアウトセミナー

～クリスマス・正月に向けた店舗演出で集客アップ！～

たくさんの商品をお客さまに見て欲しい、お客さまに楽しんでもらいたい。さまざまな想いを込めてお店をつくられていることと思います。しかし、いざ取り組んでみると、店内が雑多な雰囲気になったり、店内を移動しづらくなってしまった経験はありませんか？今回のセミナーでは、店舗レイアウトのプロ（一級販売士）がお客さまにとって快適な店舗をつくるためのポイントをおさえながら、実際の事例を交えて分かりやすく解説いたします。レイアウトセミナーは毎回、物販以外（飲食など）の方も参加されていますが、その方々にも参考になると思います。店舗レイアウトはお店の印象にも作用し、来店頻度の向上や売上アップにも貢献するのに加えて、レイアウトの考え方はチラシなどの作成にも役立ちます。

- ◆日時：平成29年11月29日（水）午後2時～5時
- ◆場所：南城市商工会館 2階研修室 ◆参加費：無料（非会員は3千円）
- ◆定員：20名 11月24日（金）締切（ただし、定員に達し次第締め切らせていただきます）
- ◆講師：志村 幸司（しむら こうじ） shimuraマーケティング代表



【講師PROFILE】
 1988年よりイオン琉球(株)にて26年間勤務
 ・寝具インテリアバイヤー
 ・インナーバイヤー ・SM衣料店長
 ・総合スーパー衣料課長
 ・リプリニッシャー（在庫コントローラー）
 ・商品本部コーディネーター
 ・販売促進課長 ・内部監査担当
 2014年2月退社し、Shimuraマーケティング設立
 派遣専門家登録（沖縄県商工会連合会エキスパート等）
【主な資格】
 ・一級販売士（日本販売士協会登録講師）
 ・ビジネス心理学会 上級マスター

カリキュラム	14:00～15:30（90分）座学 ・販売の基礎（売場及び商品管理・接客） ・店舗コンセプトの明確化 ・レイアウトの考え方（回遊率を上げる） ・VMD/ビジュアル・マーチャ・デザイン等の運用 （販売計画と連動した魅せる売場作り）	・例題を基にワークショップ（JITプロ・売場作り） ・各ワークショップの成果報告
	15:30～16:40（130分）グループワーク	16:40～16:50（10分）質疑、応答 ・セミナー全体を通して 16:50～17:00（10分）まとめ ＊持参するもの 筆記用具

南城市商工会 FAX：947-6559（切り取らずにそのまま送信してください）

受講申込書

平成29年 月 日

企業名		業種	
所属	商工会	電話	
		F A X	
参加者		参加者	